

# BAC PRO METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE - OPTION A : ANIMER ET GÉRER UN ESPACE COMMERCIAL

TERTIAIRE



Pré-inscription en ligne



Niveau  
IV



Prise en charge  
OPCO de l'entreprise



24 mois  
1350 Heures

RNCP

38399



Contrat  
d'apprentissage



Référentiel

## OBJECTIFS

Savoir accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés.  
Contribuer au suivi des ventes et participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.  
Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

## METIERS

Vendeur en magasin, Conseiller de vente,  
Employé commercial, Chargé de clientèle,  
Marchandiseur, Hôte(sse) de caisse, animateur commercial

## PRÉ REQUIS

- Issu de 2nde générale ou de 2nde de la famille des métiers du commerce, détenteur d'un CAP EPC. Intégration en 1ère
- Pour tout autre profil, nous contacter (formation possible en 1 an selon profil)

## QUALITÉS

- Sens du contact, polyvalent, aimer travailler en équipe, goût de la communication, sens de l'organisation

## MODALITÉS D'ACCÈS

- 12 places disponibles dans la limite du dépôt de candidature le 10/07
- Au delà de cette date, l'inscription est encore possible : prendre contact avec Mme COUDERT, Référente de Formation
- Test et entretien de recrutement
- Délais du traitement du dossier : 10 jours
- Signature d'un contrat d'apprentissage
- Début de la formation : septembre.

## TYPES D'ENTREPRISES ACCUEILLANTES

- Grandes Surfaces Alimentaires
- Bricolage, Jardin, Ameublement
- Prêt à porter
- Secteur des services
- Téléphonie, Multimédia
- Loisirs, Culture...

Mise à jour 04/2025

Retrouvez toutes les informations complémentaires sur notre site : [www.bfformation.fr](http://www.bfformation.fr)

# BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE - OPTION A : ANIMER ET GÉRER L'ESPACE COMMERCIAL

## RYTHME DE L'ALTERNANCE

- La formation se déroule en 2 ans en apprentissage. Cycle de l'alternance : selon planning.

## CONTENU DE LA FORMATION

### Enseignements généraux

- Français, histoire-géo, EMC
- Mathématiques
- Langue Vivante A
- Langue Vivante B
- Arts appliqués et culture artistique
- EPS

### Enseignements professionnels

- Conseil et vente
- Animation de l'espace commercial
- Gestion de l'unité commerciale
- Economie-droit
- Analyse de la situation professionnelle (oral)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Contrôles ponctuels.

## COÛT DE LA FORMATION

- Le coût de la formation est pris en charge par l'OPCO de l'entreprise.

## NOS SPÉCIFICITÉS

- Participation à des évènements
- Organisation et réalisation d'évènements sur site

## POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS MCO
- BTS NDRC
- Tout autre BTS/BUT en lien avec le Commerce et la Vente

## PLUS-VALUE DU CFA

- Internat, Self, Foyer, Salle d'étude et CDI
- Plateaux techniques
- Journée d'intégration

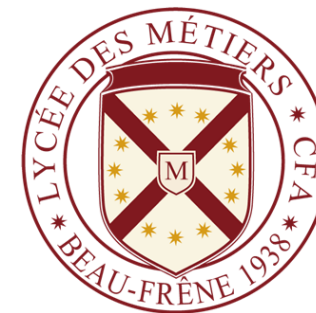
## HANDICAP

- Locaux accessibles PMR
- Référente Handicap, Mme DAJAS : direction\_pro@immac-pau.com

## MÉTHODES MOBILISÉES

- Cours théoriques et exercices pratiques en ateliers
- Sulvi personnalisé des projets
- Ateliers dédiés
- Devoirs surveillés
- Examens blancs
- Préparation des oraux

Ensemble Scolaire  
Immaculée Conception

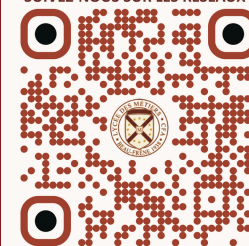


Centre de Formation  
d'Apprentis Beau-Frère

**Possibilité de mini stage  
Pour découvrir la formation**

1 avenue du château d'Este  
64 140 BILLERE  
[www.bfformation.fr](http://www.bfformation.fr)

SUIVEZ-NOUS SUR LES RESEAUX !



### RÉFÉRENTE DE FORMATION

Adeline COUDERT  
[adeline.coudert@bfformation.fr](mailto:adeline.coudert@bfformation.fr)  
Tel : 07 86 87 54 93

### SECRETARIAT

Isabelle MAUNAS  
[viescolaire@bfformation.fr](mailto:viescolaire@bfformation.fr)  
Tel. 05 59 72 07 70

### BUREAU DES ENTREPRISES

Frantz BARRALLIÉ  
[frantz.barrallie@bfformation.fr](mailto:frantz.barrallie@bfformation.fr)  
Tel. 06 72 27 19 22

### DIRECTION

Patrick DE SOUSA  
[adj-direction-cfa@immac-pau.com](mailto:adj-direction-cfa@immac-pau.com)

N° Déclaration existence : 72.64.02014.64  
Siret : 433 264 207 000 21  
N°UAI : 0642147L